



SILABO

"Adaptado en el marco de la emergencia sanitaria por el COVID-19"

TRATADOS Y CONVENIOS INTERNACIONALES

I. DATOS INFORMATIVOS

1.1. Código	:	083962
1.2. Ciclo	:	IX
1.3. Créditos	:	4
1.4. Área Curricular	:	Formación Profesional
1.5. Condición	:	Obligatorio
1.6. Semestre Académico	:	2020 - I
1.7. Duración	:	16 semanas: 96 horas
1.8. Horas Semanales	:	6 Hs HT:2 HP:4
1.9. Requisitos	:	Legislación del Comercio Internacional
1.10. Modalidad	:	No Presencial (Virtual)
1.11. Profesores	:	Heredia Chang, Juan Parra Rivera, Rose Mary
1.12. Correo Institucional	:	jherediac@unmsm.edu.pe rparrar@unmsm.edu.pe

II. SUMILLA

La asignatura pertenece al área curricular de formación profesional, es de naturaleza teórica y práctica, tiene por propósito aplicar principios y mecanismos de los tratados internacionales en la formulación de programas y proyectos de comercio internacional.

Organiza sus contenidos en las siguientes unidades de aprendizaje:

- I. Normas marco de los Tratados Internacionales: la Convención de Viena de 1969.
- II. Tratados de Libre Comercio suscritos por el Perú.
- III. Acuerdos de Alcance Parcial (AAP) y Complementación Económica (ACE).
- IV. Acuerdos y Tratados de Cooperación Internacional.

III. COMPETENCIA DE ASIGNATURA

Discrimina los tratados internacionales suscritos por el Perú, asumiendo rol crítico y negociador, teniendo en cuenta beneficios arancelarios en el marco del comercio internacional.

IV. CAPACIDADES

- J Reconoce el marco normativo de los Tratados Internacionales, considerando su aplicación en el comercio internacional.
- J Aplica los Tratados de Libre Comercio suscritos por el Perú, con posición de negociadora y globalizada frente a los retos que impone el mercado internacional.
- J Establece acuerdos de Alcance Parcial (AAP) y de Complementación Económica (ACE), asumiendo una posición negociadora globalizada.
- J Valora acuerdos y tratados de cooperación internacional, analizando y asumiendo consecuencias de los tratados en relación a su negociación.



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

V. PROGRAMACIÓN DE CONTENIDOS

UNIDAD I: NORMAS MARCO DE LOS TRATADOS INTERNACIONALES: LA CONVENCIÓN DE VIENA DE 1969				
CAPACIDAD: Reconoce el marco normativo de los Tratados Internacionales, considerando su aplicación en el comercio internacional.				
Contenidos		Actividades	Recursos	Estrategias
S E M A N A 1	<p>Presentación del sílabo. Normas de participación en el aula virtual.</p> <p>La Convención de Viena de 1969.</p> <p>Recomendaciones de la Cámara de Comercio Internacional y la UNCTAD. Aplicación práctica en los tratados suscritos por el Perú.</p>	<p>ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:</p> <ul style="list-style-type: none">)] Revisión del sílabo)] Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión. 	<p>Aula virtual:</p> <ul style="list-style-type: none">)] Silabo)] Normas de participación.)] Presentación del material: Documento en PPT – semana 1 	<ul style="list-style-type: none">)] Análisis Documental Bibliográfico)] Revisión de la presentación de los contenidos.)] Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.
		<p>ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:</p> <ul style="list-style-type: none">)] Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.)] Desarrollo de la clase participativa e inmediata. 	<p>Plataforma virtual.</p>	<ul style="list-style-type: none">)] Exposición.)] Síntesis.)] Formulación de preguntas.
S E M A N A 2	<p>Tipos de Tratados y su de procedimiento implementación.</p>	<p>ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:</p> <ul style="list-style-type: none">)] Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.)] Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión. 	<p>Aula virtual:</p> <ul style="list-style-type: none">)] Presentación del material: Documento en PPT – semana 2)] Video seleccionado)] Lectura: Mercado, S. (2004). Comercio Internacional II. México: Editorial Limusa, 2004. (ISBN: 968-18-6503-0). 	<ul style="list-style-type: none">)] Análisis Documental Bibliográfico)] Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.)] Asignación de tarea grupal.
		<p>ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:</p> <ul style="list-style-type: none">)] Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.)] Desarrollo de la clase participativa e inmediata. 	<p>Plataforma virtual.</p>	<ul style="list-style-type: none">)] Exposición.)] Síntesis.)] Formulación de preguntas.



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

S E M A N A 3	Reglas aplicables a los tratados. Aplicación de Conceptos desarrollados	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 3) Video seleccionado) Lectura: Mercado, S. (2004). Comercio Internacional II. México: Editorial Limusa, 2004. (ISBN: 968-18-6503-0).) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
		ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.
S E M A N A 4	Casuística aplicada. Resolución de casos planteados por el docentes sobre los conocimientos aprendidos.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 4) Video seleccionado) Lectura: Mercado, S. (2004). Comercio Internacional II. México: Editorial Limusa, 2004. (ISBN: 968-18-6503-0).) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
		ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

UNIDAD II: TRATADOS DE LIBRE COMERCIO SUSCRITOS POR EL PERÚ			
CAPACIDAD: Aplica los Tratados de Libre Comercio suscritos por el Perú, con posición de negociadora y globalizada frente a los retos que impone el mercado internacional.			
Contenidos	Actividades	Recursos	Estrategias
S E M A N A 5 Tratados establecidos por la Organización Mundial de Comercio. Principales acuerdos, análisis para beneficiarnos de los tratados. Tratados Bilaterales PECO y demás.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 5) Video seleccionado) Lectura: Contreras, F. (2006). Derecho internacional privado: Parte Especial. (2ª Ed.) México: Oxford. (ISBN: 9789706138279)) Análisis Documental Bibliográfico) Revisión de la presentación de los contenidos.) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.
	ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.
S E M A N A 6 Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos. Principales acuerdos, análisis para beneficiarnos del tratado.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 6) Video seleccionado) Lectura: Contreras, F. (2006). Derecho internacional privado: Parte Especial. (2ª Ed.) México: Oxford. (ISBN: 9789706138279).) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
	ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

S E M A N A 7	Tratados con China, Singapur, Corea, Principales acuerdos, análisis para beneficiarnos del tratado.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 7) Video seleccionado) Lectura: Contreras, F. (2006). Derecho internacional privado: Parte Especial. (2ª Ed.) México: Oxford. (ISBN: 9789706138279).) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
		ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.
S E M A N A 8	Aplicación de los Tratados Comerciales suscritos por el Perú con la Unión Europea, Chile y demás tratados.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 8) Video seleccionado) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
		ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.
	Evaluación Parcial		Plataforma virtual) Demostración



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

UNIDAD III: ACUERDOS DE ALCANCE PARCIAL (AAP) Y COMPLEMENTACIÓN ECONÓMICA (ACE)			
CAPACIDAD: Establece los acuerdos de la CAN, ALADI, Alcance Parcial (AAP) y/o de Complementación Económica (ACE), asumiendo una posición negociadora globalizada.			
Contenidos	Actividades	Recursos	Estrategias
S E M A N A 9 La Comunidad Andina de Naciones Mercado Común del Sur: Estructura, Funciones, Normas Comunitarias, ventajas y desventajas del acuerdo.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 9) Video seleccionado) Lectura: Vázquez, M., Madrigal, R. (2007). Comercio internacional. (1ª Ed.) México.: Grupo Editorial Patria. (ISBN: 9789708170666).) Análisis Documental Bibliográfico) Revisión de la presentación de los contenidos.) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.
	ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.
S E M A N A 10 Asociación Latinoamericana de Integración – ALADI: Estructura, Funciones, Normas Comunitarias, ventajas y desventajas del acuerdo.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 10) Video seleccionado) Lectura: Vázquez, M., Madrigal, R. (2007). Comercio internacional. (1ª Ed.) México.: Grupo Editorial Patria. (ISBN: 9789708170666).) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
	ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

S E M A N A 11	Acuerdos de Complementación económica - ACE suscritos por el Perú AAP-ARAM:	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS: <ul style="list-style-type: none">)] Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.)] Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión. 	Aula virtual: <ul style="list-style-type: none">)] Presentación del material: Documento en PPT – semana 11)] Video seleccionado)] Lectura: Karton, J.(2013). The culture of international arbitration and the evolution of contract law. Oxford, U.K., Oxford University Press. 275 p. 	<ul style="list-style-type: none">)] Análisis Documental Bibliográfico)] Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.)] Asignación de tarea grupal.
	Determinación de lista de productos beneficiados por países.	ACTIVIDADES SINCRÓNICAS: <ul style="list-style-type: none">)] Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.)] Desarrollo de la clase participativa e inmediata. 	Plataforma virtual.	<ul style="list-style-type: none">)] Exposición.)] Síntesis.)] Formulación de preguntas.
S E M A N A 12	Acuerdos generales.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS: <ul style="list-style-type: none">)] Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.)] Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión. 	Aula virtual: <ul style="list-style-type: none">)] Presentación del material: Documento en PPT – semana 12)] Video seleccionado)] Lectura: Karton, J.(2013). The culture of international arbitration and the evolution of contract law. Oxford, U.K., Oxford University Press. 275 p. 	<ul style="list-style-type: none">)] Análisis Documental Bibliográfico)] Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.)] Asignación de tarea grupal.
	Resolución de casuística.	ACTIVIDADES SINCRÓNICAS: <ul style="list-style-type: none">)] Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.)] Desarrollo de la clase participativa e inmediata. 	Plataforma virtual.	<ul style="list-style-type: none">)] Exposición.)] Síntesis.)] Formulación de preguntas.



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

UNIDAD IV: ACUERDOS Y TRATADOS DE COOPERACIÓN INTERNACIONAL				
CAPACIDAD: Valora acuerdos y tratados de cooperación internacional, analizando y asumiendo consecuencias de los tratados en relación a su negociación.				
Contenidos	Actividades	Recursos	Estrategias	
SEMANA 13	APEC: Caso especial	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 13) Video seleccionado) Lectura: Vázquez, M., Madrigal, R. (2007). Comercio internacional. (1ª Ed.) México.: Grupo Editorial Patria. (ISBN: 9789708170666)) Análisis Documental Bibliográfico) Revisión de la presentación de los contenidos.) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.
	TRANSPACIFICO LIBRE COMERCIO: Caso Especial ALIANZA DEL PACIFICO			
SEMANA 14	Análisis de acuerdos y tratados en curso, en proceso de negociación.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 14) Video seleccionado) Lectura: Vázquez, M., Madrigal, R. (2007). Comercio internacional. (1ª Ed.) México.: Grupo Editorial Patria. (ISBN: 9789708170666)) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
		ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.		



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

S E M A N A 15	Acuerdos y tratados de cooperación internacional.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 15) Video seleccionado) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
		ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.
S E M A N A 16	Presentación de informe final: cómo sacar mejores beneficios utilizando los tratados.	ACTIVIDADES ASINCRÓNICAS:) Revisión de comunicados, mensajes, revisión de foros y tareas.) Revisión de la presentación de los contenidos y la agenda de la sesión.	Aula virtual:) Presentación del material: Documento en PPT – semana 16) Video seleccionado) Análisis Documental Bibliográfico) Conformar equipos de estudiantes para actividades académicas.) Asignación de tarea grupal.
		ACTIVIDADES SINCRÓNICAS:) Videoconferencia utilizando plataforma tecnológica.) Desarrollo de la clase participativa e inmediata.	Plataforma virtual.) Exposición.) Síntesis.) Formulación de preguntas.
	Evaluación Final			Plataforma virtual



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales

VI. ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS (METODOLOGÍA)

6.1 Estrategias centradas en la enseñanza:

- a) Clase magistral
- b) Exposición problémica
- c) Inducción
- d) Demostración

6.2 Estrategias centradas en el aprendizaje:

- a) Aprendizaje Basado en Problemas (ABP).
- b) Aprendizaje Orientado a Proyectos (AOP).
- c) Método de casos.
- d) Trabajo colaborativo.

VII. EVALUACIÓN

La evaluación es un componente del proceso formativo que implica el recojo de información sobre los rendimientos y desempeños del estudiante. Permite el análisis para mejorar el proceso de enseñanza – aprendizaje.

La evaluación se debe adecuar a la modalidad no presencial, considerando las capacidades y desempeños descritos para cada unidad. Se evalúa antes, durante y al finalizar el proceso, considerando la aplicación de los instrumentos de evaluación pertinentes, según la siguiente tabla:

Evaluación Académica	Peso
Prueba de Entrada	Sin Nota
Examen Parcial (EXP)	20%
Evaluación de Proceso o continua (EVP)	60%
Examen Final (EXF)	20%

Capacidad	Indicadores de evaluación	ítem	Puntos	Instrumentos	Procedimiento	Evidencia	Peso
1) y 2)	Conocimiento Identifica Comprensión Expresa Aplicación Demuestra Análisis Discrimina Síntesis Organiza Juicio crítico Valoriza	2 2 2 1 1 1	3 3 4 3 3 <u>4</u> 20	Examen parcial	Prueba escrita presencial	Examen calificado en escala vigesimal	20%
3) y 4)	Conocimiento Identifica Comprensión Expresa Aplicación Demuestra Análisis Discrimina Síntesis Reconstruye Juicio crítico Justifica	2 2 2 1 1 1	3 3 4 3 3 <u>4</u> 20	Examen final	Prueba escrita presencial	Examen calificado en escala vigesimal	20%



VIII. RESUMEN DE TEMAS DEL CPC DE PREGRADO CUBIERTOS EN ESTE CURSO

RESUMEN DE TEMAS DEL CPC	HORAS/MINUTOS (Ó% de un curso de 4 horas semanales*)
a. Marketing	-
b. Finanzas en Negocios	-
c. Contabilidad	-
d. Gestión	-
e. Ambiente Legal de Negocios	29
f. Economía	-
g. Ética de Negocios	8
h. Dimensiones Globales de los Negocios	7
i. Sistemas de Información	24
j. Técnicas Cuantitativas o Integradora	-
k. Políticas de Negocios o Experiencia completa o integradora	28
Total Estimado de Horas de Cobertura del CPC	96

IX. FUENTES DE INFORMACIÓN COMPLEMENTARIAS:

Las fuentes de información complementarias sugeridas para esta asignatura son:

9.1. Fuentes bibliográficas

-) Jackson, J. (2000). The World Trading System. Law and Policy in International Economic Relations. EEUU: Editorial Cambridge.
-) Cámara de Comercio internacional. (1998). Fundamentos del Comercio Internacional. Barcelona: Publicación del Comité Español de la CCI.
-) Cantuarias, F., Stucchi, P. (2008). Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos. Lima: Contenido y Aplicación. UPC.

9.2. Fuentes hemerográficas

-) Fairlie, A. La Comunidad Andina y la Integración Hemisférica. Themis N° 42.

9.3. Fuentes electrónicas

-) Mincetur. (2008). Acuerdos Comerciales. <http://www.acuerdoscomerciales.gob.pe/>.



Universidad Nacional Mayor de San Marcos

Universidad del Perú. Decana de América

Facultad de Ciencias Administrativas

Escuela Profesional de Administración de Negocios Internacionales
